

TARIM ÜRÜNLERİ SATIŞ ELEMANI

TANIM

Bir iş yerinde tarım ürünlerinin (tohum, her türlü tahıl ürünü “arpa, yulaf, buğday, çavdar vb.” kuru gıda ve bakliyat “un, bulgur, pirinç, nohut, kuru fasulye, baharat, kuruyemiş, sıvı ve katı yağlar vb.” tıbbi tahıllar “kenevir, haşhaş, konserve ve dondurulmuş gıdalar vb.”) satışını gerçekleştiren kişidir.

A- GÖREVLER

- Satışa sunulacak malları teslim alır, mal giriş kayıtlarını tutar ve etiketler,
- Müşterilerin isteklerine göre ürün kalite ve türlerinin geliştirilmesi için üretim birimlerine bilgi verir,
- Satışların yapılmasını planlar, bunun için müşteri ihtiyaçlarını saptar, yeniliklerden onları haberdar eder ve müşterilerin ürünlerle ilgili tepkilerini üretim birimlerine bildirir,
- Müşteri tiplerine uygun satış teknikleri uygular,
- Mal stoklarını kontrol ederek ilgilileri bilgilendirir,
- Alınan siparişlerin zamanında yerine getirilmesini sağlar,
- Müşterilere satış sonrası hizmetler hakkında bilgi verir.

KULLANILAN ARAÇ GEREÇ VE EKİPMAN

- Satış belgeleri ve fiyat listesi,
- Ürün katalogları,
- Seyahat gerektiren durumlar için otomobil veya dağıtım aracı,
- Bilgisayar,
- Çeşitli tip hesap makineleri,
- Faks, teleks, telefon,
- Ürünlerle ilgili reklam broşürü, kitapçıklar ve eşantıyon ürünler.

TARIM ÜRÜNLERİ SATIŞ ELEMANI

B- MESLEĞİN GEREKTİRDİĞİ GENEL ÖZELLİKLER

Tarım Ürünleri Satış Elemanı olmak isteyenlerin;

- İnsanlarla iyi ilişkiler kurabilen,
- İkna yeteneği olan,
- Sorumluluk sahibi, mesleki bilgiyi takip edebilen,
- Teknolojik gelişmelere açık,
- Grup (ekip) çalışmasına yatkın,
- Temiz ve düzenli

kimseler olmaları gerekir.

C- ÇALIŞMA ORTAMI VE KOŞULLARI

Çalışma ortamı değişkendir. Ofis içi ve dışı çalışma söz konusu olabilir. Genellikle ofis dışı ortamlarda çalışırlar. Sipariş alma, dağıtım, tanıtım ve pazarlama işleri yaptıklarından sık sık şehir içi veya dışı seyahatlerde bulunmaları gerekir.

TARIM ÜRÜNLERİ SATIŞ ELEMANI

D- MESLEK EĞİTİMİ

MESLEK EĞİTİMİNİN
VERİLDİĞİ YERLER

Mesleki eğitimi yeterli müracaat olması durumunda tüm mesleki eğitim merkezlerinde “Pazarlama ve Parekende Satış Elemanlığı” alanının altında “Tarım Ürünleri Satış Elemanlığı” bölümünde verilmekte iken, yeni uygulamaya göre “Pazarlama ve Parekende” alanı “Satış elemanlığı” dalında verilmektedir.

Dosyada yer alan bilgiler eğitimin verildiği tarihteki araştırılan bilgileri kapsamaktadır.

MESLEK EĞİTİMİNE
GİRİŞ KOŞULLARI

Çıraklık eğitimine başlayabilmek için,

- En az ortaokulu tamamlamış, açık lise veya açık meslek liselerinden birine kayıt yaptırmış olmak,
- Bünyesi ve sağlık durumu mesleğin gerektirdiği işleri yapmaya uygun olmak,
- 14 yaşını doldurmuş, 19 yaşından gün almamış olmak. Ancak, 19 yaşından gün almış olanlardan daha önce çıraklık eğitiminden geçmemiş olanlar yaşlarına ve eğitim seviyelerine uygun olarak düzenlenecek mesleki eğitim programlarına göre çıraklık eğitimine alınabilir.
- Eğitim görmek istediği meslekte bir işyeri bulmak ve işveren ile çıraklık sözleşmesi imzalamak gerekmektedir.

EĞİTİMİN SÜRESİ
VE İÇERİĞİ

Mesleğin eğitim süresi ilköğretim mezunu olanlarda 2 yıl, lise veya daha üst düzeyde genel eğitim görmüş olanlarda ise 1 yıldır. 3308 Sayılı Mesleki Eğitim Kanunu'na göre meslek liselerinin öğrencileri teorik eğitimlerini haftada iki gün okulda, pratik eğitimlerini haftada üç gün işletmelerde yaparlar. Mesleki eğitim merkezlerinde ise haftanın 1 günü mesleki eğitim merkezlerinde teorik eğitim, diğer günler ise işyerlerinde pratik (uygulamalı) eğitim görürler.

Kalfalık, Ustalık Meslek Dersleri:

Çıraklık ve mesleki eğitim kapsamında ders programı genel bilgi dersleri ile meslek bilgisi derslerinden oluşmaktadır.

Meslek derslerinde; kullanılan makine, teçhizat, araç-gerecin tanıtılması, tekniğe uygun olarak kullanılması, bunların temizlik ve bakımlarının yapılması, norm yazı yazma, serbest elle ve takım kullanarak mesleği ile ilgili çizimlerin yapılması, çizimi tamamlanmış plan ve projelerin okunmasının yanı sıra, İşletme Bilgisi ve İş Güvenliği hakkında da bilgiler verilmektedir.

Teorik olarak verilen bilgilerin yanında, işyerinde de usta öğreticinin gözetimi altında pratik çalışması yapılmaktadır.

EĞİTİM SONUNDA ALINAN
BELGE-DİPLOMA

Çıraklık eğitimini tamamlayanlara eğitim sonunda katıldıkları kalfalık sınavında başarılı olmaları halinde “**Kalfalık Belgesi**” verilir.

TARIM ÜRÜNLERİ SATIŞ ELEMANI

E- ÇALIŞMA ALANLARI VE İŞ BULMA OLANAKLARI

- Teknolojik gelişmelerle birlikte piyasaya yeni tarımsal ürünler sunulmaktadır. Bu ürünlerin piyasada satılması ürünün kalitesi ile birlikte ürünü uygun şekilde sunan ve satabilen bilgili satış elemanlarına bağlıdır.
- Tarımsal ürünlerin satışında iyi yetişmiş nitelikli eleman gereksinimi, diğer mesleklerde olduğu gibi sektörde de kendini hissettirmektedir.
- Tarım ürünleri satış elemanları bu ürünlerin satıldığı yerlerde çalışabilir, kendi işyerlerini açabilirler.

F- EĞİTİM SÜRESİNCE VE EĞİTİM SONRASI KAZANÇ

EĞİTİM SÜRESİNCE

- 3308 sayılı “Mesleki Eğitim Kanunu” gereğince, asgari ücretin net tutarının yirmi ve üzerinde personel çalıştıran işyerlerinde yüzde 30’undan, yirmiden az personel çalıştıran işyerlerinde yüzde 15’inden aşağı olmamak üzere ücret verilir.
- Eğitim gören öğrencilerin iş kazası ve meslek hastalıkları ile ilgili sigorta primleri devletçe karşılanır.
- Öğrenciler, mesleki eğitim yaptıkları işletmelerin sosyal imkânlarından faydalanır.

EĞİTİM SONRASI

Kazanç, işyerlerinin büyüklüğüne, ücret sistemine ve kişinin yeteneğine göre değişkendir. Maaşın dışında satış üzerinden belli oranda prim uygulaması söz konusu olduğundan tatmin edici bir ücret elde edilebilir.

TARIM ÜRÜNLERİ SATIŞ ELEMANI

G- MESLEKTE İLERLEME

MESLEKİ EĞİTİMDE İLERLEME

Mesleki eğitim merkezlerinden kalfa olarak mezun olanlar bir işyerinde çalışıp aynı zamanda teorik eğitimlerine de devam edebilirler. İlköğretim (ortaokul) mezunu kalfa ve ustalar, mesleki ve teknik açık öğretim lisesine devam ederek, meslek lisesi diploması alabilirler. Mesleğinde ustalık eğitimi çalışma süresi 2 yıldır.

İŞ HAYATINDA İLERLEME

Meslekte usta ve usta öğretici unvanlarına yükselmek mümkündür. Ustalık belgesine sahip olanlar veya bunları işyerlerinde çalıştıranlar bağımsız işyeri açabilirler. Ayrıca, işyerinde çırak çalıştırması için de "Usta Öğretici" belgesine sahip çalışanın olması zorunludur.

BENZER MESLEKLER

- Perakende Satış Elemanı (Tezgahtar)
- Su ve Deniz Ürünleri Satış Elemanı
- Şarküteri Bakkal ve Gıda Pazarları Satış Elemanı

TARIM ÜRÜNLERİ SATIŞ ELEMANI

H- EK BİLGİLER

GÖREV

- İş organizasyonu yapar,
- Çevre koruma önlemleri alır,
- İş sağlığı ve güvenliğine ilişkin faaliyetleri uygular,
- Kalite Yönetim Sistemi kurallarına uygun çalışır,
- Mesleki gelişim faaliyetlerinde bulunur.

I- KAYNAKÇA

- 3308 Sayılı Kanun,
- Meslek elemanları,
- Mesleğin icra edildiği işyerleri,
- Tarım ürünleri satış elemanı çıraklık eğitimi programı kitapçığı,
- “Çıraklık ve Yaygın Eğitim Faaliyetleri” Milli Eğitim Bakanlığı Çıraklık ve Yaygın Eğitim Genel Müdürlüğü, Ankara-1999,
- Çıraklık ve Yaygın Eğitim Faaliyetleri” MEB Çıraklık ve Yaygın Eğitim Genel Müdürlüğü, 2005-2006 Eğitim Öğretim yılından itibaren kademeli olarak uygulanacak yeterliğe dayalı modüler öğretim programı,
- Meslek Danışma Komisyonum (MEDAK) üyesi kuruluşlar.

İ -AYRINTILI BİLGİ İÇİN

- İlgili eğitim kurumları,
- Türkiye İş Kurumu web sayfası www.iskur.gov.tr
- Ulusal Meslek Bilgi Sistemi <http://mbs.meb.gov.tr/>
- T.C. Ölçme, Seçme ve Yerleştirme Merkezi Başkanlığı, <http://www.osym.gov.tr/>
- Bünyesinde “Meslek Bilgi Merkezi” Bulunan Çalışma ve İş Kurumu İl Müdürlükleri/Hizmet Merkezleri

Bu dosya; meslek seçme aşamasında olan gençleri bilgilendirme amaçlı olup, meslek mensupları, işyerleri, mesleğin eğitim yerleri ve meslek odalarından bilgi alınarak oluşturulmuştur.