

SAAT-ELEKTRİKLİ ALETLER VE ELEKTRONİK ARAÇLAR SATIŞ ELEMANI

TANIM

Mekanik ve elektronik saat, küçük ve büyük beyaz eşya, havalandırma ve iklimlendirme, ısıtıcı vb. elektrikli aletler ile görüntü ve ses cihazlarının satışını gerçekleştiren meslek elemanıdır.

A-GÖREVLER

- Satışa sunulacak malları teslim alır, mal giriş kayıtlarını tutar ve etiketler.
- Ürünleri raflara yerleştirir ve vitrin düzenlemesine yardımcı olur.
- Satılacak ürünleri cins, kalite ve fiyatlarına göre sınıflandırır.
- Müşteriyi karşılar, müşterinin istediği ürünü gösterir ve tanıtır.
- Satışa sunulacak ürünü tanıtır, özellikleri ve üzerindeki aksesuarları hakkında bilgi verir.
- Satışını yaptığı ürünlerin çalışmasını kontrol eder,
- Satılan ürünlerin garanti belgelerini doldurur, garanti şartları hakkında bilgi verir,
- Satılan ürünün paketlenmesini, eğer büyük ve ağır bir ürünse müşterinin adresine teslim edilmesini sağlar,
- Sorumlu olduğu ürünlerin güvenliğine dikkat eder, varsa güvenlik görevlileri ile koordineli çalışır,
- İade veya değişim talebiyle gelen müşterilerle ilgilenir veya ilgili yöneticisine yönlendirir,
- Piyasaya yeni çıkan, yeni özellikler eklenen ve satışı yapılacak ürünler hakkında bilgilendirme toplantılarına katılır,
- Hatalı ürünleri ayırarak ilgili birimlere gönderir.

KULLANILAN ARAÇ GEREÇ VE EKİPMAN

- Yazar kasa,
- Hesap makinesi,
- Sevk irsaliyesi ve fatura,
- Bilgisayar,
- Ürün katalogu ve fiyat listesi,
- Ambalaj malzemeleri.

SAAT-ELEKTRİKLİ ALETLER VE ELEKTRONİK ARAÇLAR SATIŞ ELEMANI

B- MESLEĞİN GEREKTİRDİĞİ GENEL ÖZELLİKLER

Saat-elektrikli aletler ve elektronik araçlar satış elemanı olmak isteyenlerin;

- İnsanlarla iyi ilişkiler kurabilen,
- İkna yeteneğine sahip,
- Tertipli, düzenli,
- Sorumluluk sahibi,
- Teknolojik gelişmelere açık,
- Kapalı yerlerde çalışmaktan hoşlanan

kişiler olmaları gerekmektedir.

C- ÇALIŞMA ORTAMI VE KOŞULLARI

Saat-elektrikli aletler ve elektronik araçlar satış elemanı saat, elektrikli aletler ve elektronik araçlar satılan işyerlerinde çalışırlar. Çalışma ortamı hareketlidir. Görevini genellikle ayakta yürütür. Devamlı insanlarla iletişim içinde bulunur.

SAAT-ELEKTRİKLİ ALETLER VE ELEKTRONİK ARAÇLAR SATIŞ ELEMANI

D- MESLEK EĞİTİMİ

MESLEK EĞİTİMİNİN
VERİLDİĞİ YERLER

Mesleğin eğitimi yeterli müracaat olması durumunda mesleki eğitim merkezlerinde “Pazarlama ve Perakende (Satış Elemanlığı)” alanı “Saat, elektrikli Aletler ve Elektronik Araçlar Satış Elemanlığı” dalında verilmekte iken, yeni uygulamaya göre “Pazarlama ve Perakende” alanı “Satış elemanlığı” dalında verilmektedir.

Dosyada yer alan bilgiler eğitimin verildiği tarihdeki araştırılan bilgileri kapsamaktadır.

MESLEK EĞİTİMİNE
GİRİŞ KOŞULLARI

Çıraklık eğitimine başlayabilmek için;

- En az ortaokul mezunu olup zorunlu eğitim çağında olanlar eğitim seviyelerine uygun olarak düzenlenecek mesleki eğitim programlarına göre çıraklık eğitimine alınabilir.
- Kayıt yaptıracak öğrencilerin sağlık durumlarının ilgili mesleğin öğrenimine elverişli olması gerekir. Bu durum, programın özelliğine göre gerektiğinde, sağlık/sağlık kurulu raporuyla belgelendirilir.
- 14 yaşını doldurmuş olmak gerekmektedir.
- Eğitim görmek istediği meslekte bir işyeri bulmak ve işvereni ile çıraklık sözleşmesi imzalamak gerekmektedir.

EĞİTİMİN SÜRESİ
VE İÇERİĞİ

Mesleğinin eğitim süresi ilköğretimden sonra 4 yıldır. Eğitimin 3 yılı kalfalık, 1 yılı ustalık eğitimidir.

Mesleğin seçimi 9. sınıfta yapılır. Ortak genel kültür dersleri ve meslek dersleri her sınıf seviyesinde verilmektedir.

Eğitim haftada 1 gün mesleki eğitim merkezlerinde, 4 gün çıraklık sözleşmesi yapılan işyerlerinde verilmektedir.

Çıraklık ve mesleki eğitim kapsamında ders programı genel bilgi dersleri ile meslek bilgisi derslerinden oluşmaktadır. Meslek derslerinde; kullanılan makine, teçhizat, araç-gerecin tanıtılması, tekniğe uygun olarak kullanılması, bunların temizlik ve bakımlarının yapılması, norm yazı yazma, serbest elle ve takım kullanarak mesleği ile ilgili çizimlerin yapılması, çizimi tamamlanmış plan ve projelerin okunmasının yanı sıra, İşletme Bilgisi ve İş Güvenliği hakkında da bilgiler verilmektedir. Teorik olarak verilen bilgilerin yanında, işyerinde de usta öğreticinin gözetimi altında pratik çalışması yapılmaktadır.

EĞİTİM SONUNDA ALINAN
BELGE-DİPLOMA

Meslek eğitiminin 11. sınıfını başarı ile tamamlayanlara kalfalık belgesi, 12. sınıfı başarı ile tamamlayanlara ise ustalık belgesi verilir. Fark derslerini tamamladıkları takdirde meslek lisesi diploması ve mesleğiyle ilgili işyeri açma belgesi alırlar.

SAAT-ELEKTRİKLİ ALETLER VE ELEKTRONİK ARAÇLAR SATIŞ ELEMANI

E- ÇALIŞMA ALANLARI VE İŞ BULMA OLANAKLARI

Saat-elektrikli aletler ve elektronik araçlar satış elemanları; saat, elektrikli aletler ve elektronik araçlar satışı yapan işyerlerinde veya kendilerine ait işyerinde çalışabilirler.

Teknolojik gelişmelerle birlikte piyasaya, her gün yeni ürünler sunulmaktadır. Bu ürünlerin piyasada yer edinmesi, gerek ürünün kalitesi gerekse bu konu da ürünü uygun şekilde sunan ve satabilen bilgili satış elemanlarına bağlıdır.

Bu konuda iyi yetişmiş nitelikli eleman gereksinimi, diğer mesleklerde olduğu gibi bu alanda da kendini göstermektedir.

F- EĞİTİM SÜRESİNCE VE EĞİTİM SONRASI KAZANÇ

EĞİTİM SÜRESİNCE

- 3308 sayılı “Mesleki Eğitim Kanunu” gereğince, işletmelerde mesleki eğitim gören öğrencilere, asgari ücretin net tutarının yirmi ve üzerinde personel çalıştıran işyerlerinde yüzde 30’undan, yirmiden az personel çalıştıran işyerlerinde yüzde 15’inden aşağı olmamak üzere ücret verilir.
- Eğitim gören öğrencilerin iş kazası ve meslek hastalıkları ile ilgili sigorta primleri devletçe karşılanır.
- Öğrenciler, mesleki eğitim yaptıkları işletmelerin sosyal imkânlarından faydalanır.

EĞİTİM SONRASI

İşe ilk başlangıçta asgari ücret tutarında ücret verilmekte olup, daha sonra ücret artışı olmaktadır.

Kendi işyerini açanlar yaptıkları satışa göre kazanç elde ederler.

SAAT-ELEKTRİKLİ ALETLER VE ELEKTRONİK ARAÇLAR SATIŞ ELEMANI

G- MESLEKTE İLERLEME

MESLEKİ EĞİTİMDE İLERLEME

Mesleki Eğitim Merkezinden diploma alarak mezun olanlara, alanın/bölümün devamı niteliğinde olan ve YKS Kılavuzunda belirtilen yükseköğretim (ön lisans/lisans) programlarını tercih ettikleri takdirde ek puan verilmektedir.

Ayrıca mezunlar, yükseköğretime giriş sınavlarında başarılı oldukları takdirde, YKS Kılavuzunda belirtilen programlara yerleştirilebilirler.

Çeşitli eğitim ve kurslara katılarak mesleki bilgi ve beceriler artırılabilir.

İŞ HAYATINDA İLERLEME

- Bağımsız işyeri açabilirler.

BENZER MESLEKLER

- Ayakkabı, Deri ve Yan Ürünleri Satış Elemanı
- Perakende Satış Elemanı (Tezgâhtar)
- Pazarlama satış elemanı
- Oto Yedek Parça Satış Elemanı
- Tıbbi Araçlar ve Malzemeleri Satış Elemanı
- Sanayi Makineleri Satış Elemanı
- Mobilya Satış Elemanı

SAAT-ELEKTRİKLİ ALETLER VE ELEKTRONİK ARAÇLAR SATIŞ ELEMANI

H- EK BİLGİLER

GÖREV

- İş organizasyonu yapar,
- Çevre koruma önlemleri alır,
- İş sağlığı ve güvenliğine ilişkin faaliyetleri uygular,
- Kalite Yönetim Sistemi kurallarına uygun çalışır,
- Mesleki gelişim faaliyetlerinde bulunur.

I- KAYNAKÇA

- 3308 Sayılı Kanun,
- Meslek elemanları,
- MEB Ortaöğretim Kurumları Yönetmeliği
- Mesleğin icra edildiği işyerleri,
- Çıraklık eğitimi programı kitapçığı,
- Mesleki Eğitim Merkezi,
- Meslek Danışma Komisyonu (MEDAK) üyesi kuruluşlar.

İ -AYRINTILI BİLGİ İÇİN

- İlgili eğitim kurumları,
- Türkiye İş Kurumu web sayfası www.iskur.gov.tr
- Ulusal Meslek Bilgi Sistemi <http://mbs.meb.gov.tr/>
- Milli Eğitim Bakanlığı web sayfası www.meb.gov.tr
- T.C. Ölçme, Seçme ve Yerleştirme Merkezi Başkanlığı, <http://www.osym.gov.tr/>
- Bünyesinde “Meslek Bilgi Merkezi” Bulunan Çalışma ve İş Kurumu İl Müdürlükleri/Hizmet Merkezleri

Bu dosya; meslek seçme aşamasında olan gençleri bilgilendirme amaçlı olup, meslek mensupları, işyerleri, mesleğin eğitim yerleri ve meslek odalarından bilgi alınarak oluşturulmuştur.